

# Indice

<b>Prefazione</b> , di <i>Patrizio Pagano</i>	<i>pag.</i> 9
<b>Introduzione</b>	11
<b>1. Il Gruppo Banca Mondiale: organizzazione e modalità operative</b>	13
1.1 Perché la Banca Mondiale	13
1.2 Un Gruppo: cinque organizzazioni	16
1.3 Modalità di funzionamento del Gruppo	19
1.4 I prestiti della Banca Mondiale	22
1.5 Principi operativi	26
<b>2. Opportunità per le aziende italiane</b>	31
2.1 Gli appalti per la fornitura di beni e servizi	32
2.1.1 L'Operational Procurement	32
2.1.2 Il Posizionamento dell'Italia	34
2.1.3 Il sistema di <i>Procurement</i> della Banca Mondiale	42
2.1.4 Il Ciclo del Progetto	48
2.1.5 Le opportunità migliori	52
2.1.6 Suggerimenti pratici	55
2.1.7 Come essere aggiornati?	62
2.1.8 Il <i>Corporate Procurement</i>	67
2.2.9 eConsultant2	69
2.2.10 Come preparare una proposta di Corporate Procurement	72
2.2. I finanziamenti diretti erogati da IFC	74
2.2.1 Esposizione di IFC con le aziende italiane	76
2.2.2 Il vantaggio di avere IFC come partner	77
2.2.3 Criteri di eleggibilità dei progetti	81
2.2.4 Come presentare un progetto d'investimento	81
2.2.5 La proposta progettuale	82
2.2.6 Fasi necessarie per l'approvazione del finanziamento	83

2.3 L’Agenzia Multilaterale per la Garanzia degli Investimenti (MIGA)	<i>pag.</i> 85
2.4 Il Centro Internazionale per la risoluzione delle controversie (ICSID)	88
<b>3. Lavorare per la Banca Mondiale</b>	91
3.1 Lo staff della Banca mondiale	91
3.2 La Banca non è solo terra di economisti: una storia dell’arte in Banca Mondiale	94
3.3 Programmi di reclutamento	97
3.4 Le Vacancies	107
3.5 L’intervista	110
3.6 Consulenze	111
3.7 L’attività di networking	112
3.8 Le internships	113
<b>4. Quale futuro per la Banca Mondiale?</b>	115
<b>Lista degli acronimi</b>	121
<b>Bibliografia</b>	123
<b>Fonti informative virtuali</b>	125
<b>Allegato 1: Contratti assegnati per categoria e paese fornitore (2015)</b>	127
<b>Allegato 2: Contratti assegnati ad aziende italiane (2004-2015)</b>	135